



# SITspa

COMUNICATO STAMPA

## **SIT acquisisce da Emerson Electric la *product line* NGA ed entra nel business delle valvole elettroniche per scaldabagni ad accumulo**

*Federico de' Stefani (Presidente e AD di SIT): "Puntiamo ad accelerare la crescita nel mercato USA".*

### **Highlights dell'acquisizione:**

- *La linea di prodotti NGA riguarda valvole elettroniche per scaldabagni ad accumulo a gas;*
- *L'operazione, che comprende il prodotto, i relativi brevetti e le linee di produzione, è finanziata con fondi propri;*
- *Il closing è previsto entro il terzo trimestre 2021;*
- *Emerson Electric Company è una multinazionale statunitense quotata al NYSE con sede nel Missouri, elencata da Fortune 500 tra le maggiori società manifatturiere.*

Padova, 15 luglio 2021 – A 6 mesi dall'acquisizione estera di Janz – che ha consentito al gruppo guidato da Federico de' Stefani l'ingresso nel mercato internazionale dei contatori per l'acqua – SIT mette a segno un'altra acquisizione, questa volta negli USA. La multinazionale con sede a Padova ha infatti sottoscritto un **accordo vincolante con la società statunitense Emerson Electric Co. finalizzato all'acquisizione della linea di prodotto delle valvole elettroniche per gas storage water heaters** (scaldabagni ad accumulo a gas).

**L'operazione** – Il perimetro dell'acquisizione–comprende il prodotto, i relativi brevetti e le linee di produzione, che verranno installate nella sede produttiva di SIT a Monterrey (Messico). La conclusione dell'operazione è prevista entro la fine del terzo trimestre 2021 ed è soggetta al soddisfacimento di determinate condizioni.

**Razionale** – L'acquisizione è strategica per SIT in quanto permette alla società l'ingresso nel business delle valvole elettroniche per gli scaldabagni ad accumulo a gas, segmento di mercato che negli Stati Uniti ha una dimensione molto rilevante (le valvole elettroniche rappresentano il 73% del mercato, dato 2020), previsto in crescita single digit nei prossimi anni. L'acquisizione consente inoltre l'ampliamento dell'attuale portafoglio prodotti nel mercato dei componenti per scaldabagni ad accumulo dove SIT è già presente con la valvola meccanica. L'operazione si inserisce, quindi, in un percorso di rafforzamento del posizionamento competitivo e della quota di mercato di SIT.



# SITspa

*“L’acquisizione della linea di prodotti NGA da Emerson Electric ci permette di accelerare la crescita negli USA dove SIT è già leader nel mercato dei caminetti a gas e nelle caldaie residenziali” ha dichiarato **Federico de’ Stefani, Presidente e Amministratore Delegato di SIT S.p.A.** “Le valvole elettroniche consentono di ridurre i consumi e le emissioni degli scaldabagni, in linea con i nostri obiettivi di sostenibilità.”*

Il Gruppo SIT è assistito dallo Studio Legale SAT - Spinazzi Azzarita Troi Genito e da S+S Santamarina y Steta per gli aspetti legali e fiscali.

\*\*\*

Il **Gruppo SIT**, attraverso le due divisioni Heating e Metering, crea soluzioni intelligenti per il controllo delle condizioni ambientali e la misurazione dei consumi per un mondo più sostenibile. Multinazionale leader nei mercati di riferimento e quotata nel segmento MTA di Borsa Italiana, SIT vuole essere il principale partner sostenibile di soluzioni per il controllo energetico e climatico a servizio delle aziende clienti, riservando grande attenzione alla sperimentazione e all’utilizzo di gas alternativi a basso impatto ambientale. Il Gruppo è presente con siti produttivi in Italia, Messico, Olanda, Romania, Cina, Tunisia e Portogallo, oltre a disporre di una struttura commerciale che copre tutti i mercati mondiali di riferimento. SIT è inoltre membro della European Heating Industry e della European Hydrogen Alliance – [www.sitcorporate.it](http://www.sitcorporate.it)

**Emerson** (NYSE: EMR), con sede principale a St. Louis, in Missouri (USA), è una società globale specializzata in tecnologia ed ingegneristica che sviluppa soluzioni innovative per clienti nei settori industriale, commerciale e residenziale. Il business “Solutions Automation” supporta il cliente nei processi, massimizzando la produzione manifatturiera, protegge il personale e l’ambiente ed, al contempo, ne ottimizza le risorse ed i costi operativi. Il business “Commercial & Residential Solutions” aiuta nell’assicurare ai clienti comfort e sicurezza, a proteggere la qualità degli alimenti, a migliorare l’efficientamento energetico ed a creare una infrastruttura sostenibile. Per maggiori informazioni: [Emerson.com](http://Emerson.com).

## **Investor Relations**

Paul Fogolin  
E. [paul.fogolin@sitgroup.it](mailto:paul.fogolin@sitgroup.it)  
T. +39 049 829 3111

Mara Di Giorgio  
E. [mara@twin.services](mailto:mara@twin.services)  
M +39 335 7737417

## **Ufficio Stampa SIT Spa**

Chiara Bortolato  
E. [chiara@twin.services](mailto:chiara@twin.services)  
M. +39 347 853 3894

Tommaso Pesa  
E. [tommaso@twin.services](mailto:tommaso@twin.services)  
M. +39 347 0735670